



Key Account Manager (m/w/d)

Unsere Kunden aus der Lebensmittelbranche vertrauen auf unsere einzigartige Dienstleistung. Mit unserem schlagkräftigen Team von 130 Mitarbeitern kümmern wir uns um die Sortimentsplanung und -steuerung, die Logistik und die Lieferung direkt ins Regal. Dabei sind wir spezialisiert auf Tabakwaren und tabaknahe Alternativprodukte und arbeiten mit Partnern aus der gesamten Tabakindustrie zusammen.

Für den weiteren Ausbau unseres Geschäftes suchen wir eine/-n

Key Account Manager (m/w/d)

mit Wohnsitz im Großraum **Karlsruhe, Stuttgart oder Heilbronn**
für das Gebiet Großraum **Rhein-Main-Neckar**

Ihre Aufgaben

- Akquise und Betreuung von filialisierten selbständigen Lebensmitteleinzelhändlern
- Entwicklung der Bestandskunden

- Vermarktung unserer Dienstleistung im LEH, sowie im filialisierten Bereich der Getränkemarkte
- exzellentes Beziehungsmanagement auf allen relevanten Kundenebenen
- Durchführung von betriebswirtschaftliche Analysen (Kunden, Märkte, Wettbewerber)
- Verantwortlich für die Entwicklung und Umsetzung von Optimierungsstrategien
- Jahresgespräche führen

Ihr Profil

- Kfm Ausbildung/Kenntnisse
- Idealerweise bringen Sie eine mehrjährige Vertriebserfahrung im LEH und fundierte Kenntnisse des LEH's inklusive eines bestehenden Netzwerks mit
- Sie haben Erfahrung mit dem Vertrieb einer Dienstleistung
- Als Verhandlungsprofi sind Sie abschlussorientiert und lassen sich von der Aussicht auf herausragende Ergebnisse motivieren
- Hohe Reisebereitschaft
- Flexibilität und Zuverlässigkeit
- Kommunikationsstark, engagiert, selbstständig und belastbar
- Persönliches Format, um von unseren Kunden als versierter und überzeugender Gesprächspartner anerkannt zu werden
- Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen (Word, Excel und Power Point)
- PKW-Führerschein

Ihre Vorteile

- Sie bekommen ein marktgerechtes Gehalt zzgl. erfolgsabhängigem Anteil
- Sie erhalten einen Dienstwagen, der auch privat genutzt werden kann, Laptop und Smartphone
- Sie partizipieren von einer betrieblichen Altersvorsorge
- Sie bekommen eine intensive und umfassende Einarbeitung

- Sie genießen Wertschätzung und Kommunikation auf Augenhöhe

Sie fühlen sich angesprochen?

Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung!

Jetzt bewerben

WTS Wenko-Team-Service GmbH, Hohe Kamp 17, 33175 Bad Lippspringe

<https://www.w-t-s.de/stellenangebote/>

Ansprechperson:

Frau Kristina Thies

Mail: people@w-t-s.de